

Zeynep Blair Demirel *Müşteri İlişkileri Direktörü*

➤ **Eğitimi:**

California State University (CSUF), Faculty of Business Administration, Department of Advertising - 1991
Saddleback Valley College, Faculty of Communications, Department of Computer Graphics - 1990

➤ **Profesyonel İş Tecrübesi:**

Mineral, Müşteri İlişkileri Direktörü, Genel Müdür
McCann Erickson Group, İş Geliştirme Direktörü, Yürütme Kurulu Üyesi
TBWA Istanbul, Müşteri İlişkilerinden Sorumlu Başkan Yardımcısı, Yürütme Kurulu Üyesi
MovidaPlusMAP, Müşteri İlişkileri Grup Direktörü
Güzel Sanatlar/ Saatchi&Saatchi, Müşteri Temsilcisi, Müşteri Süpervizörü

➤ **Katıldığı Seminerler ve Programlardan bazıları:**

Body Language, TMI (Time Management), Debating and Public Speeches, Young Entrepreneurs, 90s Consumers -What to Expect, Research Techniques, Management Development, Promotions, Marketing, Budget Controlling and Pricing, New Mediums, Basics in Media Planning, Consumer Behaviour, Brand Planning, Creativity - Case Studies, Writing Creative Briefs, Evaluating Research, Strategic Planning of Concepts

➤ **Mineral Öncesi Hizmet Verdigi Markalar/Kuruluşlar:**

Akmerkez, Alarko, Algida, Arçelik, British Airways, Coca-Cola, Çırağan/Kempinski, Daikin, Demirbank, Eti, Evyap, Gazete Pazar, Halk Yaşam, Hewlett-Packard, Hunca, Hürriyet, Hürriyet Dergi Grubu, IMKB, Jumbo, Koç Holding, Koç Üniversitesi, Koçbank, Milliyet, Minolta, Nestle, Ören Bayan, Panda, Penti, Petrol Ofisi, SAS, Sharp, Siemens Kurumsal, Teba, The Gillette Company, THY, Toprakbank, Toyota, Ülker, Yalteks, Ziraat Bankası